



В небольшом магазинчике А.Ф. Биктеевой всегда есть покупатели. Людей привлекают и широкий ассортимент продуктов, и приемлемые цены, и то, как приветливо встречает всех хозяйка магазина Альфия Фяритовна, учитывая запросы и пожелания сельчан.

Кризисные явления, как волны, прокатывающиеся по стране, ощущают все, но более всего бьют они по малому бизнесу. Малый бизнес наиболее уязвим от всех негативных явлений рынка, как косвенных, так и прямых. Сегодня наш рассказ о предпринимателе, которая работает в этой сфере уже более 20 лет и все прелести рыночной экономики знает не по - наслышке.

Биктеева Альфия Фяритовна начала свое дело в далеком 1993 году, когда рыночные отношения только-только начали зарождаться в стране. Замуж вышла в 1989 году, муж работал водителем в колхозе «Победа» - так тогда называлось местное хозяйство, и все было хорошо, но рухнули годы перестройки и наступили лихие 90-е. Зарплату в хозяйстве перестали платить совсем. Перешли на так называемый бартер, то есть, натуральную продукцию выдавали в колхозе, а это пшеница. Хоть сами ешьте...Одним словом, «шоковая терапия», вот и пришлось задуматься, куда пойти, заводы и фабрики закрываются, работы нет нигде. А в 1991 году родилась дочь Альбина. «И тогда в далеком 1993 году вышла я торговать, практически, на улицу», - говорит Альфия Фяритовна. - Стояли пенсионерки, продавая излишки с огородов и личных подворий: картошку, молоко, мясо, яички - тогда люди еще держали коров и другую живность. Я начала торговать с самой малости и самой мелочи: жвачки, чупа-чупсы, шоколадки «Марс» и «Сникерс», потом перешла к другим продуктам: рыба, овощи, фрукты, все, что

необходимо для людей. Тогда в Саранске оптовых рынков еще не было и за товаром приходилось ездить в Москву, Казань, Ульяновск, Пензу. За границу - в Польшу или куда подальше, ездить не пришлось, но вот дороги ближних областных центров известны, как свои пять пальцев - так в народе говорят. Мало по малу все начало получаться, денег, правда, больших не было, да и откуда им взяться, если цены на бензин каждый день менялись, «зеленый» (доллар) мог подвести, да мало ли что, пока до Мордовии довезешь, уже не о прибыли думаешь, а как бы свое вернуть. Так продолжалось долгих 15 лет - моя торговля на улице. Дожди и снега, холод и жара, все было мое, представляете? Да это даже трудно представить, особенно после того, как в центральной прессе прочтешь статью о каком-нибудь олигархе, как трудно ему пришлось при дележке заводов, фабрик, пароходов, нефтяных промыслов. А когда встречаешься с коллегами и узнаешь, как идет первоначальное накопление капитала, понимаешь, какое это тяжкое дело, тем более, не каждому дано быть предпринимателем. Конечно, все это я не выдержала бы, если бы не поддержка родных и близких, прежде всего, мужа Рафаэля. Помогали родители, отец Фярит Саитович и мать Роза Нетфулловна. В 2008 году вот на этом пяточке, где стоят другие магазинчики, мы поставили свой, к которому шли долгих 15 лет, потратив собственные не малые средства. стало полегче и, соответственно, и ценами на товар можно варьировать. Да, теперь не под открытым небом, но все те же сложности в нашем деле остались. Очень трудно получить льготный кредит, хотя кредит в любом банке можно получить под астрономические проценты, также кусаются цены на бензин и вверх ползут, не останавливаясь. Нам, чтобы выжить, не потерять клиента, приходится искать товар покачественнее и подешевле, не задирая свои цены. В основном, выходим из положения за счет того, что мне в работе помогают родственники. Дочь Альбина - теперь первая помощница, подрастает дочь Айлина, в честь нее назван магазин, работаем, трудимся, приносим пользу людям. Стараемся, чтобы ассортимент товаров был самым разнообразным, чтобы покупатели оставались довольны. Мы понимаем, что у людей иногда не хватает денег, идем навстречу, отпускаем товар в долг. Сейчас даже не верится, что все это произошло со мной, — продолжает Альфия Фяритовна, — и еще к сказанному хочу добавить такой момент, лихие 90-ые мы пережили, а вот крупные торговые сети малый бизнес, особенно в торговле, могут загубить. Перспектив для расширения сейчас, конечно, нет, но руки не опускаем.

М. АЛЕКСАНДРИН