Сегодня необходимо дать возможность зарабатывать на земле пенсионерам, да и всем нашим согражданам. Пусть каждый торит свою стезю, ведущую к созиданию. К созиданию своего благополучия, которое маленькими ручейками вливается в большую экономику страны. И чем больше таких ручейков, тем мощнее станет держава!

4 | 8 ноября 2019 года | Призыв | www.priziv-lyambir.ru

НАЦПРОЕКТ «ДЕМОГРАФИЯ»

По - чесноку и

Более четверти века на страницах нашей районной газеты «Призыв» регулярно публикуется тематическая полоса «Приусадебное хозяйство». Отрадно, что ряды владельцев личных подворий пополняет молодежь: девяностых годов, уже тогда взявшая на вооружение наиболее интересные наработки своих земляков и показанная попробовать свои силы в качестве владельцев приусадебных хозяйств. Это значит, что наши усилия не пропадают втуне и находят отклик у сельчан.

С ДОЛЖНОЙ МОТИВАЦИЕЙ

Но это только часть задач, которые ставят редакция ставит перед собой. В течение ряда лет журналисты редакции систематически поднимают вопрос, тревожащий многих селян, сводящийся к реализации выращенного урожая. В этом году мы решили показать проблему со сбытом на примере человека района.

СЕГОДНЯ НЕОБХОДИМО ДАТЬ ВОЗМОЖНОСТЬ ЗАРАБАТЫВАТЬ НА ЗЕМЛЕ ПЕНСИОНЕРАМ, ДА И ВСЕМ НАШИМ СОГРАЖДАНАМ. ПУСТЬ КАЖДЫЙ ТОРИТ СВОЮ СТЕЗЮ, ВЕДУЩУЮ К СОЗИДАНИЮ. К СОЗИДАНИЮ СВОЕГО БЛАГОПОЛУЧИЯ, КОТОРОЕ МАЛЕНЬКИМИ РУЧЕЙКАМИ ВЛИВАЕТСЯ В БОЛЬШУЮ ЭКОНОМИКУ СТРАНЫ. И ЧЕМ БОЛЬШЕ ТАКИХ РУЧЕЙКОВ, ТЕМ МОЩНЕЕ СТАНЕТ ДЕРЖАВА

Прежде, чем приступить к изложению самого материала, несколько слов о таком вот необычном заголовке. Впрочем, для нас рожденных в шестидесятые, в этом словосочетании нет ничего необычного. «По-чесноку» - раньше говорили — «по-честному». Именно так должен относиться к человеку труд, владельцев личных подсобных хозяйств, благодаря которым мы имеем на столе не «резиновую» овощи, а «живые», только что с грядки. А «по капусте» (по деньгам), то есть, по взаимовыгодной цене, чтобы у людей появилось желание трудиться на своих участках, выращивая как можно больше экологически чистой продукции, не оставаясь при этом в накладе, как это было у Фатиха Рамилова из Аксенова (*читайте ниже*). Он вынужден каждую весну выбрасывать на свалку... машин чеснока! И все из-за того, что у него нет возможности продать выращенный урожай. Такая же беда приключилась и у фермера из Кривоборья Рашида Ахапкова (**на фото**), выращивающего на своих гектарах тонны отменного урожая. И что вы? В итоге фермер вынужден был искать покупателей чуть не по всей России-матушке.

ПОКУПАЙТЕ «РОДНОЙ» ЧЕСНОК

А вот чесноку из Китая находится место на прилавках магазинов, хотя по качеству он на порядок ниже! Рынок - такая экономическая субстанция, в которой спрос определяет предложение. А поскольку наша защита китайской продукции, то торить дорогу к потребителю вопросу, даже учитывая высокое качество и экологичность чеснока.

Наш знаменитый экономист с мировым именем Н.Д. Кондратьев писал: «Рынок — это корабль с парусами, наполненными ветром предпринимательства, но с рулем государства». Это означает, что ведущую партию в экономическом оркестре страны должен играть не стихийный рынок, а направляемый и регулируемый государством. Только при таком симбиозе наша экономика может сидеть наверстывать своего дела и выходу от занятий им. В данном случае человеком.

Не секрет, что Китай давно и прочно завоевал позицию мирового лидера по выращиванию острой культуры на своих плантациях. Около 80% чеснока, культивируемого во всем мире. Согласно статистическим данным, лишь треть всего потребляемого чеснока в России приходится на долю выращенного в родном Отечестве, а 70% - это чеснок импортного происхождения (Китай, Египет и др.).

Покупая чеснок в магазине, вы не можете на 100% быть уверенным в том, откуда его привезли и какими химическими средствами пользовались в процессе его культивации, а также обрабатывали его перед отправкой или нет. И чуть позднее, продавливая на рынке баб'ушкою, не выглядит изумительно свежими, недостаточно крепкими, но зато они безопасны. Об этом периодически напоминает и Роспотребнадзор после проверок импортной растительной продукции с ароматом обмана. Кстати, 10 августа этого года ведомство приостановило ввоз из подмосковной некоторых агрокультур.

ДЕМОГРАФИЯ И ХОРОШИЕ ПРОДУКТЫ

Демография, о которой сегодня очень много говорят, это не только прирост численности населения, но и бытовые условия, в которых это население живет. То, что мы едим, в первую очередь - качество продуктов. То, чем мы дышим - свежий, чистый воздух или накопленный адаптами исторического смог. Кстати, последняя проблема давно у нас на контроле редакции и без излишней скромности скажем: в том, что в районе так успешно начал работать фирма «Промсвязь», есть и доля заслуги наших публикаций. Еще недавно по вечерам воздух в тем же районном центре был языкам адаптивным вещественным, высасывающим при сжигании полиэтилена. В настоящее время сбор ТКО (твердых

Демография - это и то,

О чем писала газета «Призыв» (выдержки из тематических полос «Приусадебное хозяйство» за 2019 год)

ПОЧЕМУ НАШ ЧЕСНОК КИТАЙСКОМУ НЕ КОНКУРЕНТ?
(31 мая 2019 года)

- Весной три мешка чеснока пришлось выбросить, - объясняет Фатих. Но выкинуть продукты мы не привыкли. Раньше потребительского качества сколько продуктов с подворья, теперь несему нашу продукцию сбыть, не то нехва, торговки купленные кооперативы пытались организовать. Хорошее дело, но оно засохло на корню.

Вроде бы опять к этому вопросу государство намерено возвратиться. Жаль, этого требует. Не имея возможности продавать излишки, селяне перестал обрабатывать свои наделы. Зарастают они бурьяном.

- Себестоимость нашего чеснока гораздо выше. Оно и понятно, поскольку очень высоки трудозатраты - основное орудие обработки мотыга. Если китайский чеснок стоит 80-100 рублей, в наш должен продаваться, минимум, по 150 рублей. Тогда наши старания окупятся, - говорит Фатих Ра-

милов (**на фото**), владелец ПТК из Аксенова.

ГОРЕ ЧЕСНОЧНОЕ
(16 августа 2019)

По - прежнему самой большой проблемой у производителей сельхозпродукции остается сбыт с большим трудом выращенного и убранного.

Мы уже рассказывали, как фермер из Кривоборья Рашид Ахапков сумел вырастить более двух тонн чеснока, а также о том, с какими трудностями он столкнулся при его уборке и сбыте. В этом мы убедились, побывав в гостях у Ахапкова. Рашид Рифатьевич показал нам сконструированную им самим чеснокоплалку, переделанную из старой картофелекопалки... ***

В довершение ко всему, сбыть с таким трудом выращенное тонна не предоставляется возможным. В итоге фермеру пришлось все-таки приобрести устройство для дробления чеснока на дробинки, а оно обошлось в 50 тысяч рублей.

- Дело осталось еще за приобретением вакуумной упаковочной машины, чтобы выпускать готовую продукцию со сроком хранения не менее двух лет и не зависеть от сезонности. Надеюсь это сделать в кооперации с дольщиками из Белозерья, - говорит Рашид Рифатьевич. - Немного продукции реализовал в агрофирму «Октябрьская», часть ушла на рынок, но основная надежда на сентябрь, если основную часть от выращенного сумею реализовать в Подмосковье.

MADE IN CHINA!
(16 августа 2019)

Перед тем, как приступить к подготовке этого материала, наши корреспонденты решили опять заглянуть в магазин «Петрович», расположенный в центре Лямбиря. Увиденное нам особо не обрадовало. Речь идет все о том же чесноке. Нет, разумеется, на прилавках он был и в широком ассортименте хоть аккуратно упакованный в сеточки, хоть развесной. И цена на 15 августа была – 189 рублей за килограмм. На невзрачные размышления немного другие весь представленный на продажу чеснок был из Китая. Это не плохо и не хорошо, но все покупатели могли узнать страну-поставщика. На ценниках такую информацию не размещают: не положено. Но вот на пакетах кроличьих буковками, мелко-мелко были начертано: «Made in China» - перевод, думается, не нужен. Да вот только разглядеть эту надпись мог человек с орлиным зрением.

В ответ на наш недоуменный вопрос «Почему же в магазине нет нашего, выращенного в Мордовии» экономист, урожай с которого был в этом году отменный, - администрация развела руками: «Это не от нас зависит. Мы – сетевая структура, и ассортимент товара определяют менеджеры, которые находятся в Нижнем Новгороде».

Жаль, честно говоря. Ведь наш чеснок по качеству лучше импортного и на рынке стоит процентов на тридцать дешевле. Почему же не закупают его у хозяев усадеб, которые занимаются выращиванием этой столь полезной огородной культуры? Неужели проще везти чеснок неизвестно откуда, чем закупить его здесь же, в Мордовии? И о каком импортозамещении продукции может тогда идти речь, если «заблудился» нам мелко и дорого?

ЭХ, МОРКОВЬ, ЕГИПЕТСКАЯ
(19 июня 2019)

Конечно, что и говорить, по сравнению с импортной, привезенной из Израиля и Египта морковью наша, отечественная, явно проигрывает по внешнему виду: немытая, в песке, уже явно «залежалая» с прошлогоднего урожая.

8 ноября 2019 года | Призыв | www.priziv-lyambir.ru | 5

СЕЛО. ТЕРРИТОРИЯ РАЗВИТИЯ

по капусте!

и... дашится легче.Это отмечают даже самые рьяные хулители регионального спиртного.

Теперь на повестке дня иная проблема – помощь кошельким ЛПХ в налаживании системы реализации выращенной продукции, чтобы на столах у нас было овощи с грядки, а не «из пробирки». От того, как мы едим, зависит наше здоровье, наше состояние нашего здоровья. Об этом хорошо сказал известный доктор Рошаль. «Диагноз - это и то, что мы едим, пьем, чем дышим». Вода грязная большинством наших болезней кроется как раз в необлагораживании, направильном питании, переработке поступающих с продуктами вредных для организма человека веществ.

ЧТОБ СЕЛЯНИН НОЧАЛ В СЕТИ

В последние время руководители страны часто говорят о возрождении деревни. Да, неоднократно прокладывать дорогов, проводить коммуникации, позволять молодежи строить современное жилье, но, между тем, для дальнейшего развития села также необходимо стимулировать деятельность ЛПХ. Ведь в атмосфере эмоции сетевой торговли, с ее обманом и разнообразием предложения, сделать это весьма проблематично. И все же выход на продовольственный рынок частному есть. Об этом красноречиво свидетельствует опыт потребкооперации, основанной на деньги пайщиков и являющейся по сути дела их частной организацией.

— Даже сейчас вопрос организации взаимовыгодного сотрудничества между производителем и потребителем у нас остается актуальным, - говорит бывший председатель Лямбирского райпо Ринниз Янгибаев. — В этой схеме весомое место должна занять кооперация. Было же время, когда наши заготовители по договорным ценам скупали излишки сельхозпродукции в поселках Лямбиря, простая, том магазинах всегда в Москву. Экологически приложительный продукт был в столовых нарасхват. Возрождение кооперации и имея, конечно, с учетом современных реалиях, качества, по-моему мнению, важнейшая задача, и ее выполнение в значительной мере облегчался финансовым вмешательством государства в форме дотаций.

«КОСИТЬ НАДО, И ПОЖАРОВ НЕ БУДЕТ»

При обеспечении сбыта, наши селяне при таком раскладе чувствуют стрижу экологически чистой продукцией. При этом, необходимо продуманно подойти к такому вопросу, как ассортимент производимой ими продукции. Ведь не секрет, что в ассортименте наших сельских прилавков преобладают импортные овощи, которые, по мнению специалистов, не всегда полезны для здоровья человека. Поэтому, на наш взгляд, в ассортименте должны преобладать местные овощи, выращенные в экологически чистых условиях.

Если этот вопрос поднять на законодательном уровне, можно решить целый блект проблем. Ведь государству выгодно всеми мерами поддерживать сельского производителя, вместе в экономическом, и в социальном плане. Земельные участки, занятые выбить сегодня весенних палов сухой травы, которые несут с максимальным пожаром. 80 процентов пожаров возникает по причине палов «Косить надо, и пожаров не будет», - это простая фраза из беседы со старожилами Лямбиря, простая, но мудрая. Но за просто так человек косить не будет, его надо заинтересовать. Стимул – движитель полезных начинаний в хозяйственной жизни.

Вместе тоть, чтоб ликвидировать в ликвидацию последствий пожаров, возникающих от поджигания сухой травы, целесообразно направлять эти средства в оживление деятельности сельских подсобных. Пустующая земля порождает внутреннюю пустоту у людей, апатию, у молодежи - чувство никчемности. Это своеобразная психологическая проблема наших сельских подворий, но они несут в себе долю вдущие интимные перспективы в обществе.

А. ВАСЬКИН

НЕ КВАДРОЦИКЛ, А КВАДРОТРАКТОР (ИЛИ ВОСПИТАТЕЛЬНЫЙ МОМЕНТ)

Проблему современной отечественной минитехники для ведения ЛПХ журналисты редакции не раз слушали на страницах газеты. Как метко выразился один из наших читателей, сельской технике не хватает школы кожна, а квадротрактору. Тогда бы она с малых лет «прикипела» к земле.

А надень почти у всех солидные. Никак не обработать, скажем, полсотка мотоблоком или мотоультивратором.

Я-то своими руками смастерю любые механизмы для хозяйства, - говорит Е.С. Кручинкин из Хутора Лопатино (**на фото**), - а вот другим селянам такой путь к отдушиной далеке приобрести вечто подобное. Если мини-трактор, то, желательно, минеральный, в идеале с клиновидными рамой. Любого ребенка такую бы не удержано сесть за руль такого механизма, а не гонять лодыря по улицам.

что мы едим, пьем, чем дышим

Леонид Рошаль
(на Медиафоруме «Гуманя и справедливость», г. Сочи, май 2019 год)

«Иностранки» упакованы в красивые пакеты, приятно, надписи на них сделаны старославянским шрифтом – всего рода камуфляж, ведь для простого русского же российское по душе. И только матюники-матюники буковками кинетрано, что производитель Египет, а «импортер из Краснодарского края». Сразу же напрашивается вопрос: неужели в Краснодарском крае своей моркови нет своей, отечественной морковки нового урожая? Зачем надо везти овощи из-за границы? Тем более, что в интернете мы наткнулись на объявление фермера из того же Краснодарского края, который продает морковь. По цене 15 рублей за килограмм». Да и у наших, медведевских частников в скором времени «пойдут» свои корнеплоды. Почему мы так и не можем решить вопрос со сбытом продукции наших личных подсобных участков сетевым продукции? Запоминаем пригавки морковью нормальной и египетской, в то время, как бабушки не знают куда девать свой урожай – стоять на рынке ему у всех есть возможность. И впрямь остается пишь горько водочуть: «Эх, морковь, египтяночка, как это сделал один из покупателей – благодарного вида старушек. Ведь, по большому счету, ей-то большую часть суммы от продажи моркови отдадут не фермеры, а перекупщики. И почему мы до сих пор продолжаем поддерживать зарубежного крестьянина? А как же свои? Ведь при выгодных для них раскладах наши сельчане могут завалить прилавки местной продукцией со своих огородов и дач.

Хотя продукт на вид приятный и качество нормальное, но хочется, чтобы был с российским клеймом. Своим производителям доставался навар, и немного «нормалы» зарубежных фермеров.

ПОЧЕМ НЫНЧЕ КАРТОШКА? (6 сентября 2019)

Нынче многие жители Лямбирского района радуются – урожай картофеля на приусадебных участках выдался на славу. Овощеводы починату сыщаются приятные чувства во время копки крепкостных клубней. А после – и в процессе продажи. Ведь не секрет, что за картошкой за погожу «туда нам столько картошки, кому продать?»

Созданненые тенюй журналисты «Призыва» решили изучить положение дел в населенных пунктах района.

И как свидетельствует опубликованный нами опрос (от ред. проводился он во всех селах района и итоге опубликованы в номере газеты за 6 сентября) - «ВЫРАЩИВАТЬ КАРТОФЕЛЬ НЕ ВЫГОДНО».

Судя по всему, 80 или 100 рублей за ведро клубней (8 кг) – это низко по сравнению с тем, сколько затрат терпит сельхозпроизводитель при возделывании картофеля. В принципе, это можно вычислить простым арифметическим способом. Итак, сначала многие из нас тратят за пахоту земельного участка. Даже самый добрый мешок минеральных удобрений – это еще 1000 рублей. Плюс 1000 рублей. Далее. Ведро семян хороших сортов стоит не менее 150 рублей. Это если купить на рынке или у сослуживцев. Плюс капли за химию – здесь тоже рубли переходят в сотни. Злочастный колорадский жук тоже влияет на уменьшение семейного бюджета. Побрызгали картошку вдохновляющим два раза в течение лета – отнять минус 300 рублей.

А кто считает «картошкин» труда?! Посадка клубней в землю, обработка картофеля от сорняков, уборка урожая - это тоже затраты. Вот и получается, что сельчане наши нынче не зря в обиде на то, что в стране никак не могут наладить процесс организованного закупа картофеля у населения.

На рынке в Лямбире (у Татьяны Петровны Ваганиной) - маленькие ведра - 50 рублей, большие (с верхом) - 100 рублей.

Цена картофеля в магазине «Пятерочка» на 5 сентября (см. выше), в «Эмересте» - 35 рублей 99 копеек.

На днях мы опять же поинтересовались тем, что изменилось за последнее время в жизни героев наших публикаций. И, к большому удивлению, узнали от них хорошие новости. Владельцы приусадебных участков сообщили, что после газетных материалов в них все чаще стали обращаться коммерсанты и просто граждане, которые захотели приобрести по доступной цене позицию продукции, выращенной на частных земельных участках. Они благодарили нас за то, что мы помогли наладить контакты между «частником» и «рынком» и сделали шаг к решению проблемы, которая остро волнует десятки и сотни владельцев приусадебных хозяйств.